

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d)

Das geht raus an alle Shoppingqueens und Baukönige: Wer gut rechnen, zuhören und organisieren kann, dem wird dieser Ausbildungsberuf richtig viel Spaß bringen.

Der Fokus der Ausbildung liegt auf dem Großhandel. In diesem Beruf kaufst du Waren in großen Mengen bei Herstellern ein und verkaufst diese an Handels-, Handwerks-, Industriepartner und Privatkunden weiter. Du begleitest den Kunden, z. B. Bauunternehmer, Tischler oder Fliesenleger, auf dem gesamten Weg der Warenbeschaffung.

Das heißt, nach deiner Ausbildung berätst du den Kunden über unser Produktportfolio, führst Einkaufsverhandlungen mit den Lieferanten, vergleichst und erstellst selbst Angebote. Zudem sorgst du für eine kostengünstige Lagerhaltung, überwachst die termingerechte Lieferung an den richtigen Ort, prüfst Wareneingänge sowie Lagerbestände und bestellst Ware nach.

Auch die Abwicklung der Kostenrechnungs- und Zahlungsvorgänge, Reklamationen und die Organisation der Marketingmaßnahmen gehören zu den Aufgaben von Groß- und Außenhandelskaufleuten.

Ein neuer Schwerpunkt sind alle elektronischen Geschäftsprozesse (E-Business), Datenschutz, IT-Sicherheit und E-Commerce sowie Retouren-Management, moderne inner- bzw. außerbetriebliche Kommunikation, Compliance-Vorgaben und der Arbeitsschutz.

Im modernen Arbeitsumfeld lernst Du mittels Projektarbeit, Aufgaben und Ziele zu definieren und diese erfolgreich im Team umzusetzen.

Ausbildungsdauer

Die Ausbildungsdauer beträgt drei Jahre; bei besonders guten Leistungen auch kürzer. Anschließend hast du viele Möglichkeiten, dich fachspezifisch weiterzubilden.

Das bringst du im Idealfall mit

- einen guten Realschulabschluss oder die allgemeine oder fachgebundene Hochschulreife/Abitur
- Spaß am Handel und hohes Interesse an kaufmännischen Themen
- einen offenen Umgang mit Menschen, Teamgeist, Einsatzbereitschaft und Zuverlässigkeit
- Affinität zu digitalen Technologien und Medien

